

Bestellung

BBH-Musterdokumente, Schulungen und -Beratungsleistungen im Themenfeld Glasfaserausbau und Telekommunikation

| | | | |
|---|--|---------|--|
| Firmenbezeichnung | | | |
| Adresse | | | |
| Ansprechpartner, Funktion | | | |
| Telefon | | Telefax | |
| E-Mail (bitte unbedingt angeben) | | | |
| Sonstiges (z.B. Mitglied AK REGTP oder Norddeutsche Allianz, falls bekannt) | | | |

Hiermit bestellen wir verbindlich und auf Basis der Angaben im zugehörigen Produktblatt und Preisblatt die folgenden Musterdokumente:

| | |
|-------------------------------------|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> | Bitte das Zutreffende ankreuzen |
|-------------------------------------|--|

I. Modul 1: Verträge im Verhältnis gegenüber Endkunden

1. Vertragsmuster Erbringung von Telekommunikationsdiensten (Internet, Telefonie, TV) („Liefervertrag“)

Preis* Rabatt**

| | Preis* | Rabatt** |
|---|---------|----------|
| <i>Muster für Privatkunden</i> | 3.000 € | 2.400 € |
| <i>Muster für Geschäftskunden</i> | 3.000 € | 2.400 € |
| <i>Muster für Privat- und Geschäftskunden (Paketpreis, Empfehlung)</i> | 4.500 € | 3.600 € |

Umfang (je nach Auswahl):

- Produktinformationsblatt gem. § 52 TKG i.V.m. § 1 TK-TransparenzVO
- Vertragszusammenfassung gem. § 54 TKG
- Auftragsblatt für Privat- bzw. Geschäftskunden (je nach Auswahl)
- Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) für Privat- bzw. Geschäftskunden (je nach Auswahl)
- Preisliste (Privat- bzw. Geschäftskunden (je nach Auswahl))
- Leistungsbeschreibung (Privat- bzw. Geschäftskunden (je nach Auswahl))

Updates werden unseren Vertragskunden gegen ein geringes, aufwandabhängiges Entgelt automatisch zur Verfügung gestellt. Bitte lesen Sie dazu die unten stehenden Produktinformationen.

2. Vertragsmuster Glasfaser-/Telekommunikationshausanschluss Preis* Rabatt**

| | | |
|--|---------|---------|
| Muster Glasfaser-/ Telekommunikationshausanschlussvertrag | 2.500 € | 2.000 € |
| Umfang: <ul style="list-style-type: none"> • Auftragsblatt/Vertragswerk nebst Grundstücksnutzungsvereinbarung • Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) für Glasfaser-/Telekommunikationshausanschlüsse • Preisblatt • Standardbauweise • Informationen zur Verarbeitung personenbezogener Daten • Widerrufsbelehrung und Widerrufsformular • Zusatzformular bei mehr als zwei Eigentümern | | |
| Muster „nur Grundstücksnutzungsvereinbarung“ | 1.000 € | 800 € |

II. Modul 2: Verträge im Verhältnis gegenüber der Wohnungswirtschaft und gegenüber Telekommunikationsunternehmen, Kommunen und Sonstigen

1. Wohnungswirtschaft Preis* Rabatt**

| | | |
|---|-------|---------|
| Mustervertrag für ein betriebskostenumlagefähiges Glasfaserbereitstellungsentgelt gem. § 72 TKG | 3.300 | 2.500 € |
| Mustervertrag über die Errichtung gebäudeinterner Netzinfrastrukturen (z.B. Glasfaser-Inhouseverkabelung / Leerrohre auf der Netzebene 4, NE4)) Hausanschluss an die Netzebene 3 (NE3) | | |
| als Gestattungsvertrag (Recht zur eigenwirtschaftlichen Errichtung der Inhouseverkabelung) | 3.600 | 3.000 € |
| als Werkvertrag (Pflicht zur Errichtung der Inhouseverkabelung gegen Entgelt) | | |
| Mustervertrag über eine TV-/Rundfunkversorgung | 3.300 | 2.500 € |

2. Dritte Telekommunikationsunternehmen, Kommunen und Sonstige Preis* Rabatt**

| | | |
|---|-------------|---------|
| Leerrohr-Pachtvertrag (Mitnutzung nach § 138 TKG (§ 77d TKG a.F. / Digi-NetzG) | 1.500 € | 1.000 € |
| Dark-Fiber-Pachtvertrag (Verpachtung unbeschalteter Glasfaser) | 2.000 € | 1.500 € |
| Netzbetriebsvertrag, Whitelabel-Verträge, Kooperationsverträge | auf Anfrage | |
| Vertrag über Errichtung & Betrieb eines freien WLAN oder LoRaWAN | auf Anfrage | |
| Verträge über Bitstream- oder Open-Access-Produkte | auf Anfrage | |
| Standortverträge zum Zwecke der Errichtung von Mobilfunkanlagen | auf Anfrage | |
| Server-Hosting/Housing-Verträge / Kollokation | auf Anfrage | |
| Pacht- und Betreibervertrag nach Betreibermodell oder Netzbetriebsvertrag im Wirtschaftlichkeitslückenmodell) i.R.d. Gigabit-Förderrichtlinie | auf Anfrage | |
| Vertrag über die Bereitstellung fest reservierter Bandbreiten (1 Gbit/s, 10 Gbit/s) oder Standleitungen (leased lines) | auf Anfrage | |

III. **Modul 3: Vertragscheck, Inhouse-Webinare (Schulungen) und sonstige Beratungsleistungen** **Preis*** **Rabatt****

| | |
|---|-------------|
| <i>„Vertrags-Check“: Überprüfung der vorhandenen Endkunden-Vertragsunterlagen auf Konformität mit den Neuregelungen des TKG in der Fassung vom 01.12.2021</i> | auf Anfrage |
| <i>„Homepage-Check“: Überprüfung der Website-Darstellung und -Inhalte auf Konformität mit den Neuregelungen des TKG und des TT-DSG in der Fassung vom 01.12.2021 sowie der DS-GVO und weiteren relevanten Normen (z.B. des Energierechts)</i> | auf Anfrage |
| Optimierung Sperr-, Mahn- und Kündigungsprozesse nach den Neuregelungen des TKG in der Fassung vom 01.12.2021 | auf Anfrage |
| Prüfung der Förderfähigkeit nach Bundes- und Landesrecht im Zusammenhang mit dem Breitbandausbau | auf Anfrage |
| Beratung zu Kooperationsvorhaben im Telekommunikationsumfeld | auf Anfrage |
| Wirtschaftlichkeits- / Business Case-Betrachtung / Potentialanalyse | auf Anfrage |

Inhouse-Webinare (Schulungen) **Preis*** **Rabatt****

| | |
|---|------------------------------------|
| <i>TKG: Neu im TK-Umfeld (Einsteigerwebinar TKG)</i> | auf Anfrage |
| <i>TKG1: Kundenschutzvorschriften des TKG und Vertrieb von Telekommunikationsdiensten gegenüber Endkunden</i> | auf Anfrage |
| <i>TKG2: Erfolgreich Leistungsbeschreibungen und Service-Level-Agreements für Geschäftskundenverträgen entwerfen</i> | auf Anfrage |
| <i>TKG3: Hausanschlussvertrag, Grundstücksnutzungsvereinbarung und Grundstückseigentümergeklärung – Was brauche ich und was mein Kunde?</i> | auf Anfrage |
| <i>TKG4: Wie verhandle ich mit der Wohnungswirtschaft? Welche Verträge gibt es und welches Modell ist für mein Unternehmen geeignet? Wie geht es nach Abschaffung der Umlagefähigkeit weiter?</i> | auf Anfrage |
| <i>TKG5: Welchen Rechten und Pflichten unterliege ich als Telekommunikationsnetzbetreiber oder Diensteanbieter nach dem TKG?</i> | 1.000 € (Dauer: 1,5h) |
| <i>TKG6: Smart Cities aufbauen: Mit freiem WLAN, Glasfaser, LoRaWAN und kommunalen Rechenzentren: Das ist rechtlich zu beachten</i> | 1.000 € (Dauer: 1,5h) |
| <i>TKG7: Erfolgreiche Verpachtung von Dark-Fiber-Anbindungen und Mobilfunkstandorten</i> | 1.000 € (Dauer: 1,5h) |
| <i>TKG8: Fördermittel von Bund und Land – Was ist zu beachten und wie komme ich an ein kommunales Glasfaser-Netz?</i> | Aktion: 500 € (Dauer: 1,5h) |

* Alle Preise verstehen sich zzgl. USt. und Auslagenpauschale und umfassen eine Übersendung der Verträge in elektronischer Form.

** Rabattpreis (zzgl. USt.) für Mitglieder des AK REGTP, AK AREAL und der Norddeutschen Allianz (NA).

Gegebenenfalls erforderliche Anpassungen / Ergänzungen oder Vertragsverhandlungen werden nach Aufwand gemäß Mandats- und Vergütungsvereinbarung abgerechnet.

_____, den _____

Unterschrift

Firmenstempel

Produktblatt:

BBH-Musterdokumente, Schulungen und -Beratungsleistungen im Themenfeld „Glasfaserausbau und Telekommunikation“

I. Ausgangslage am Markt

Das Telekommunikationsgesetz (TKG) wurde durch das Telekommunikationsmodernisierungsgesetz (TKModG) im Juni 2021 umfangreich geändert und ist zum 01.12.2021 novelliert in Kraft getreten.

Dadurch haben sich nicht nur auf der Ebene der Endkundenverträge zahlreiche Neuerungen ergeben ([wir berichteten in unserem BBH-Blog](#)), sondern auch in regulatorischer Hinsicht ([siehe BBH-Blog](#)).

Zudem hat die Ampel-Koalition neue Schwerpunkte gesetzt, um einen besseren und flächendeckende Versorgung mit Glasfaser (FTTH) und 5G zu erreichen ([siehe BBH-Blog](#)). Aber auch digitale Innovationen und ein digitaler Staat stehen (z.B. Smart-City) im Vordergrund des Koalitionsvertrages.

Neben dem Schutz von Investitionen für den eigenwirtschaftlichen Ausbau sollen nach den Plänen der Ampel-Koalition künftig dort Fördermittel für Stadtwerke und Kommunen bereitgestellt werden, wo der Markt versagt und ein eigenwirtschaftlicher Ausbau schon nicht sinnvoll ist. Dabei steht das Betreibermodell und der FTTH-Ausbau im Fokus. Zudem werden auch Fördermittel für den Ausbau von Mobilfunkstandorten bereitgestellt.

II. Übersicht über unser Beratungs- und Vertragsportfolio

Unser Portfolio ist in zwei Module eingeteilt: Modul 1 betrifft alle Endkundenbezogenen Vertragsdokumente für „Produkte“, die an Privat- oder Geschäftskunden angeboten werden. Insbesondere sind davon die Telekommunikationsdienste und Hausanschlussverträge erfasst. Modul 2 betrifft insbesondere die B2B-Ebene im Verhältnis zu anderen Marktteilnehmern, Kommunen oder der Wohnungswirtschaft (WoWi). Mit dem TKModG ist u.a. die Betriebskostenumlagefähigkeit von Breitbandkabelanlagen nach der Betriebskostenverordnung im Verhältnis zwischen Wohnungseigentümern und ihren Mietern größtenteils entfallen. Vor diesem Hintergrund gibt es deutschlandweit unterschiedliche Ansätze im Umgang mit der WoWi, was sich auch in unserem Vertragsportfolio widerspiegelt. Aber auch klassische Pachtverträge und Mitnutzungsverträge nach dem TKG über Leerrohre, Glasfasern oder Rack-Spaces im PoP oder KVz werden häufig nachgefragt. Zudem ergeben sich aus den Fördermittelrichtlinien Anforderungen, die in Pacht- und Betreiberverträgen beim geförderten Breitbandausbau zu berücksichtigen sind. Zu all diesen Themenkomplexen bieten wir Verträge und Schulungen an. Auf Anfrage per Mail oder Telefon teilen wir Ihnen weitere Informationen mit (Kontakt Daten siehe unten).

III. Angebot und Preis

Unsere Angebote und deren Preise entnehmen Sie bitte der Übersicht auf der ersten Seite. Die Musterformulare können jeweils einzeln, aber auch in besonders kostengünstigen Paketen erworben werden. Gegebenenfalls sind für Ihr Unternehmen (etwa bei einer Mitgliedschaft in unserem **AK REGTP**) auch deutliche Rabatte verfügbar. Gerne beraten wir Sie auch im Hinblick auf die Zusammenstellung eines individuell auf die Bedürfnisse Ihres Hauses zugeschnittenen Vertragspaktes.

Die **BBH-Vertragsmuster für die Erbringung von Telekommunikationsdiensten (Internet, Telefonie, TV) insbesondere gem. §§ 51 ff. TKG („Liefervertrag“)** werden in der Regel jährlich an die aktuellen rechtlichen Rahmenbedingungen angepasst. Dabei werten wir insbesondere die aktuelle Rechtsprechung aus, die nicht selten im sich wandelnden TK-Markt die erkennbaren Veränderungsprozesse antreibt. Entsprechend unserer Erfahrung rechnen wir daher mit ca. jährlichen Updates, deren Preis je nach Aufwand für die Bearbeitung variiert. **Aktualisierungen** werden unseren Vertragskunden – sofern im Einzelfall nicht auf diesen Service verzichtet wird (wir bitten um kurzen Hinweis) – **gegen ein geringes Entgelt automatisch zur Verfügung gestellt (Abo)**. Durch diesen Service profitieren Sie einerseits von geringen individuellen Kosten, da der entstehende Aktualisierungsaufwand auf eine große Anzahl von Vertragskunden umgelegt wird, und andererseits ist Ihr Vertrieb stets aktuell aufgestellt. Vorsorglich weisen wir darauf hin, sofern Sie sich für den Erwerb der Vertragsmuster ohne Updates entscheiden, dass uns ein späteres Nachholen vorangegangener Aktualisierungen wegen der aufwandsbezogenen Abrechnungsweise nicht möglich ist.

IV. Inhouse-Webinare (Schulungen)

Auf Wunsch können wir Ihnen zu den Musterverträgen oder den weiteren Themen einen Workshop anbieten. Neben einer allgemeinen Einführung in die Systematik unserer Verträge können dabei auch Anpassungen an die individuellen Gegebenheiten und Wünsche Ihres Hauses besprochen werden. Erfahrungsgemäß kann ein persönliches Treffen insbesondere dazu genutzt werden, zentrale Inhalte und Prozesse der Dienstverträge – wie beispielsweise das Produktsystem – auf die vertrieblichen Ziele Ihres Unternehmens abzustimmen. Der Inhalt eines solchen Tages lässt sich nach Bedarf frei gestalten, so dass auch andere Themen im Kontext Vertrieb angesprochen werden können. Nicht nur für Neueinsteiger im Markt bietet sich zudem allgemein ein Inhouse-Seminar zum Telekommunikationsrecht und weiteren Themen im Umfeld Glasfaserausbau und Telekommunikation an, welches wir Vertragskunden zu vergünstigten Konditionen anbieten können. Bei Interesse sprechen Sie uns bitte an. Im Übrigen weisen wir auf die oben gesondert beworbenen Inhouse-Webinare (Schulungen) hin.

V. Begleitung in der alltäglichen Praxis des Glasfaserausbaus, Vertrieb von TK-Diensten oder der Umsetzung von Smart City Projekten

Gerne begleiten wir Sie umfassend bei sämtlichen Fragestellungen des Glasfaserausbaus, des Vertriebs von Telekommunikationsdiensten (Internet, Telefon, TV) oder der Umsetzung von Smart City Projekten. Neben der Zurverfügungstellung und Individualisierung unserer Musterformulare beinhaltet dies beispielsweise die Begleitung von Vertragsverhandlungen mit Vordienstleistern (White-Label-Produkte), Bauunternehmen oder anderen Netzbetreibern, aber auch mit Projektträgern bei Fördermittelbeantragung, der Bundesnetzagentur oder in gerichtlichen Verfahren, z.B. gegen den Infrastrukturatlas. Wir hoffen, dass wir mit unserem Angebot Ihr Interesse wecken können.

Gerne stehen Ihnen für organisatorische Fragen unsere Mitarbeiterinnen Frau Sarah Fischer (Tel.-Nr. 0221 / 650 25 - 247, sarah.fischer@bbh-online.de), Frau Jeanette Harnisch (Tel.-Nr. 030/611 2840-988, jeanette.harnisch@bbh-online.de) sowie für inhaltliche Fragen Herr Rechtsanwalt Axel Kafka (Tel.-Nr. 030 / 611 28 40-988, axel.kafka@bbh-online.de), Herr Rechtsanwalt Julien Wilmes-Horváth (Tel.-Nr. 0221 / 650 25 - 247, julien.wilmes-horvath@bbh-online.de) und Frau Rechtsanwältin Agnes Eva Müller (Tel. Tel.-Nr. 0221 / 650 25 - 247, agneseva.mueller@bbh-online.de) zur Verfügung.