



BECKER BÜTTNER HELD

ON-SITE PPA: CHANCEN FÜR ANLAGENBETREIBER, STROMVERTRIEBE UND (INDUSTRIE-)ABNEHMER

Webinar am
04.03.2025 von 13 – 16 Uhr
und
08.04.2025 von 9 – 12 Uhr

1. Einführung

- Dezentrale Versorgungskonzepte in der Energiewirtschaft und Marktüberblick
- Abgrenzung zu anderen Lieferkonzepten und PPA-Formen
- Aktuelle regulatorische Entwicklungen

2. Rechtliche und regulatorische Rahmenbedingungen für on-site PPA

- Abgrenzung Lieferung über ein (reguliertes) Netz vs. Kundenanlage und Direktleitung (mit Berücksichtigung des EuGH-Urteils v. 28.11.2024)
- Netzanschluss für die Einspeisung der Überschussstrommengen
- Pflichten der Anlagenbetreiber als Stromlieferant
- Direktvermarktung und Überschusseinspeisung / Meldepflichten
- Verhältnis zur EEG-Förderung und Zuschlägen
- Abgaben und Umlagen bei on-site-PPA, insb. Stromsteuer
- Rechtsrahmen zu Messung und Messkonzepten
- Grünstromeigenschaft und Ausstellung von Herkunftsnachweisen

3. Bewertung eines on-site-PPA: Risikoquellen, Aufschläge und Reststrom

- Überblick zu Risikoquellen und Zuordnung der Risikosphären
- Preisstellung eines on-site PPA: Bewertung von Risiken und Lieferstruktur
- Herausforderung Reststromlieferung und Lastabdeckung
- Überlegungen zu Laufzeiten und Risikosphären
- Messkonzepte als Grundlage der Abwicklung

4. On-site-PPA aus Sicht des Stromvertriebs: Definition des Vertriebsprodukts / Kalkulation Angebot

- Zielkundensegmente und begünstigende Rahmenbedingungen
- On-Site PPA als Vertriebsprodukt: Möglichkeiten/Restriktionen der



- Standardisierung
- Abgaben / Umlagen in der Gesamtkalkulation und Überlegungen zu Laufzeiten und Preisbildung (Indexierung etc.)
- Wer übernimmt welche Rolle in der Dienstleistung: Make or Buy
- Umfang der Einbindung des Kunden – Möglichkeiten der Beteiligung
- Ablauf bis zum Vertragsschluss
- Involvierte Unternehmensbereiche / Projektmanagement

5. Vertragsgestaltung von on-site-PPA

- Wesentliche Vertragsinhalte und Vertragsklauseln (u. a. Laufzeit / Kündigung, Preise, Verfügbarkeit, Pönalen, Sicherheiten, negative Preise, HKN etc.)
- Besondere Regelungen für Lieferungen an Letztverbraucher
- Vertragliche Umsetzung der regulatorischen Besonderheiten
- Verhältnis zu Reststromlieferverträgen

6. Fazit / Zusammenfassung

- Chancen und Risiken für Anlagenbetreiber und Industrieabnehmer
- On-Site PPA als Standardprodukt im Vertrieb?
- Ableitungen: Wo lässt sich das Vorgehen vereinfachen